

Mécanisme de financement des Appareils à usage productif | Formulaire de demande de subventions à l'approvisionnement

Ce formulaire est destiné aux entreprises qui souhaitent participer au Mécanisme de financement des appareils à usage productif, mis en œuvre par CLASP et Nithio et soutenu par l'Alliance mondiale pour l'énergie au service des populations et de la planète (la GEAPP).

Le mécanisme comporte deux composantes principales : 1) des subventions à l'approvisionnement qui réduisent les coûts associés à l'approvisionnement en gros d'appareils à usage productif, et 2) un fonds de financement des consommateurs pour les distributeurs des appareils à usage productif.

Les entreprises qui soumettent des demandes de subventions à l'approvisionnement peuvent aussi solliciter une petite subvention unique pour couvrir les autres dépenses liées à la vente des Appareils à usage productif figurant dans leurs demandes de subventions, appelée Petites subventions pour le renforcement des capacités.

CLASP est le gestionnaire des subventions à l'approvisionnement et des petites subventions pour le renforcement des capacités. Ce formulaire permet aux entreprises de soumissionner à ces deux types de financement.

Informations sur l'entreprise et contacts

Nom de l'organisation/entreprise

Nom du contact principal

Intitulé du poste

Email

Numéro de téléphone (avec le code du pays)

1. Veuillez indiquer le type d'organisation que vous représentez

Si autre, précisez

2. Où est basée votre entreprise/organisation (pays)

3. Dans quel(s) pays votre organisation/entreprise exerce-t-elle ses activités ?

4. Combien d'employés travaillent actuellement dans votre entreprise ?

4a) Parmi les employés travaillant dans votre entreprise, combien sont des femmes ?

4b) Parmi les employés travaillant dans votre entreprise, combien sont handicapés ?

5. Veuillez confirmer que votre entreprise est une entité légalement enregistrée dans les pays où elle est basée.

Ventes d'Appareils à usage productif (Données actuelles et passées)

6. Quels appareils à usage productif votre entreprise distribue-t-elle ?

Si autre, précisez

6.a Combien de produits d'appareils « X » votre entreprise a-t-elle vendus à ce jour ? Veuillez désagréger les données des ventes par année, si possible

7. Pour chaque appareil énuméré ci-dessus, indiquez le type d'alimentation en énergie utilisé par vos clients pour le faire fonctionner a) hors réseau/ solaire autonome b) mini-réseau c) connecté au réseau. Vous pouvez indiquer plusieurs types d'alimentation en énergie pour le même produit, le cas échéant (par exemple, certains clients utilisaient des mini-réseaux, d'autres des panneaux solaires autonomes).

8. Certains ou tous ces produits ont-ils déjà été soumis à des tests d'assurance qualité par VeraSol, Global LEAP ou d'un agent tiers ?

Si oui, indiquez le nom de l'agent chargé de vérifier la qualité et/ou le nom du test/de la certification.

9. Vos produits sont-ils assortis de garantie ? Si oui, décrivez les conditions de la garantie.

10. Votre entreprise assemble-t-elle une partie des appareils que vous vendez localement ?

11. Quels sont, le cas échéant, les produits que vous souhaiteriez vendre et que vous ne vendez pas actuellement ?

12. Comment assurez-vous le service après-vente à vos clients ?

Financement des consommateurs
13. Proposez-vous actuellement un type de financement à la consommation aux clients des appareils ?
Si oui, décrivez s'il vous plaît
14. Seriez-vous intéressé par un prêt auprès de Nithio pour couvrir le financement des clients pour les ventes des appareils à usage productifs ?
Si oui, indiquez le montant de financement commercial vous souhaitez obtenir (en dollars US)

Demande de subventions à l'approvisionnement
15. Quels sont les appareils à usage productif pour lesquels vous sollicitez des subventions ?
15a) Pour combien de modèles de « l'appareil X » demandez-vous des subventions ?
15b) Veuillez indiquer le numéro de modèle de « l'appareil X » pour le « modèle Y ».
16. Pour combien d'unités du « modèle Y » demandez-vous des subventions ?
17. Quel est le prix FOB/de gros du « modèle Y » (en dollars US)
18. Quel est le montant de la subvention demandée par unité (en dollars US) pour le « modèle Y » ?

Informations sur le marché
19. Comment comptez-vous couvrir le solde du coût de l'approvisionnement pour lequel vous demandez des subventions ?
Si autre, précisez
20. À quel segment du marché ces produits seront-ils vendus ?
21a). Veuillez indiquer le nombre de produits vendus au segment de marché des systèmes solaires autonomes/hors réseau.
21b). Veuillez indiquer le nombre de produits vendus au segment de marché des mini-réseaux.
21c). Veuillez indiquer le nombre de produits vendus au segment de marché des systèmes connectés au réseau.
22) Dans quels pays comptez-vous distribuer les produits ?
22a) Veuillez indiquer le nombre de ventes visées pour chaque pays cité
22b) Veuillez indiquer le nombre de ventes prévues dans les autres pays.
23. Le cas échéant, quelles sont les zones géographiques dans lesquelles vous souhaiteriez étendre vos activités et qui ne figurent pas sur la liste ci-dessus ?
24. Combien de personnes pensez-vous voir bénéficier de ces produits ? Prendre en compte les personnes qui bénéficient indirectement du produit, par exemple, un seul moulin peut servir à de nombreux agriculteurs et un autocuiseur électrique utilisé dans un café peut servir des dizaines de personnes par jour.

Stratégie de ventes et collecte de données
25. Décrivez brièvement comment vous comptez distribuer et commercialiser les produits auprès des clients
26. Une partie ou la totalité des produits sera-t-elle vendue aux clients par d'autres entreprises/partenaires de distribution ?
Si oui, énumérez ces partenaires
27. Avez-vous d'autres partenariats clés occupant une importance stratégique dans la vente de ces produits (par exemple, les coopératives d'agriculteurs) ?
Si oui, lesquels
28. Les entreprises qui participent à ce Mécanisme seront tenues de partager les données de leurs clients à des seules fins de suivi et d'évaluation.
Comment procédez-vous actuellement au suivi de ces données ?

Genre
29a) Votre stratégie de vente est-elle explicitement axée sur la vente aux femmes ?
29b) Si oui, expliquez.

Effet de levier
30a) Les subventions à l'approvisionnement permettront-elles à votre entreprise d'obtenir d'autres financements ?

30b) Si oui, qui, selon vous, fournira des financements supplémentaires ?
30d) De quel type de financement s'agira-t-il ?
30e) Quel montant total de chaque type de financement pensez-vous obtenir ?
31) Ce financement est-il déjà acquis ?
Impact
32. Quel sera l'impact des subventions sur vos activités et résultats commerciaux ?
33. Quel type d'impacts sur le développement la vente de ces Appareils à usage productif aura-t-elle sur vos clients ?
34. Combien d'emplois pensez-vous créer dans les communautés de vos clients après la vente des produits inclus dans la demande de subventions ?
35. Quel pourcentage des produits sera vendu aux PME et aux entreprises ?
Subventions au renforcement de capacités
36. Souhaitez-vous bénéficier d'une petite subvention pour le renforcement de capacités ?

Si oui, indiquez le montant de votre demande de subvention (en dollars US).
37. Veuillez expliquer l'objet de cette subvention et fournir un budget sommaire pour les différentes composantes.
Pièces jointes
Veuillez communiquer vos prévisions de ventes, décomposées par mois, pour la durée nécessaire à votre entreprise pour vendre tous les produits pour lesquels vous demandez des subventions.
Veuillez partager les politiques ou protocoles mis en place par votre entreprise en matière de protection de l'environnement (par exemple, la gestion des déchets électroniques, orientations en matière de conservation de l'eau).

ce sales?